



beatriz durán

# Las Tarifas del Autónomo

Aprende a crear una empresa con una propuesta de valor diferenciadora y viable.

¡Y unas tarifas realistas!



# Tenemos un plan 😊



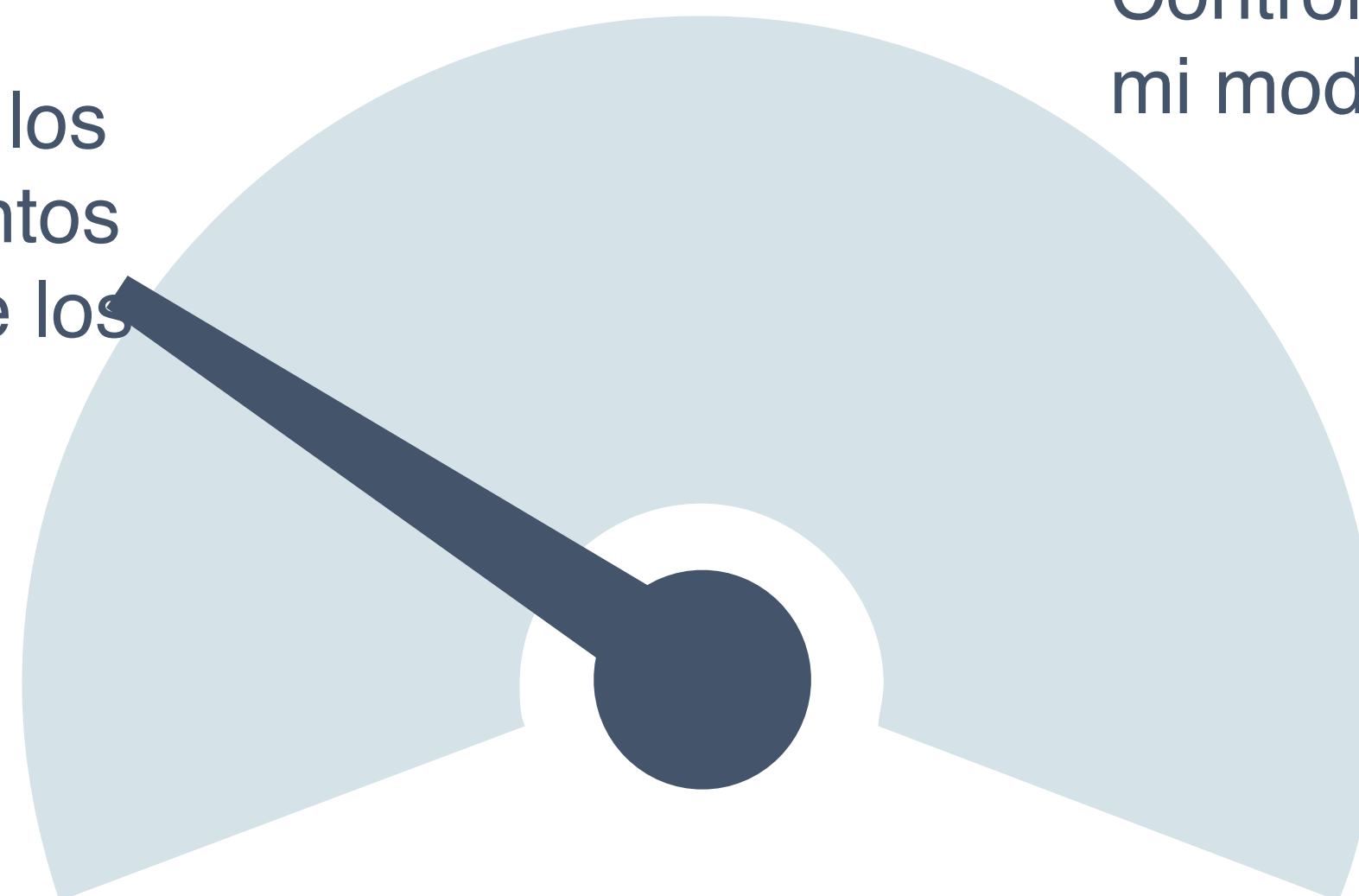
# ¿Cómo tomar decisiones en el negocio sin un análisis realizado?



Hay que tener un **plan** para no ir como un **barco a la deriva** y sin rumbo,  
y para **poder tomar decisiones** más rápidamente y siendo realistas.

Dejándome llevar mirando a los demás y sin analizar mis puntos fuertes y débiles (además de los números)

Controlando y midiendo cómo voy con mi modelo de negocio



**Las posibilidades de éxito de mi negocio**



# En España cada vez se emprende menos



## Déficits detectados

1

### Mucha ilusión, pero poca paciencia.

Sacrificio para recoger frutos a partir del tercer año: requiere bolsa de dinero para aguantar.

2

### ¿Pérdidas los primeros años?

El gestor no es un asesor económico ni financiero. Hay que tener nociones básicas de ingresos, gastos e impuestos.

3

### Planificación cero

Sustos de presentación de impuestos, trámites administrativos, dejarse absorber por el día a día, etc.

4

### Falta de clientes

Los clientes no caen del cielo y hay que planificarse las acciones para buscarlos. Autocrítica.



## Buscando soluciones

1

### Planificar el momento de darse de alta

Facturar a través de otras alternativas e ir calculando cuándo es el momento de dar el salto.

2

### Formarse en fiscalidad de autónomos

Existen cursos de formación básicos en las AAPP, o asesores. IVA e IRPF, y amortizaciones.

3

### Plan de Negocio + Plan de Marketing

ESENCIAL. Con indicadores, calendario y escalabilidad.  
¿Tiempos? A corto, medio y largo plazo.

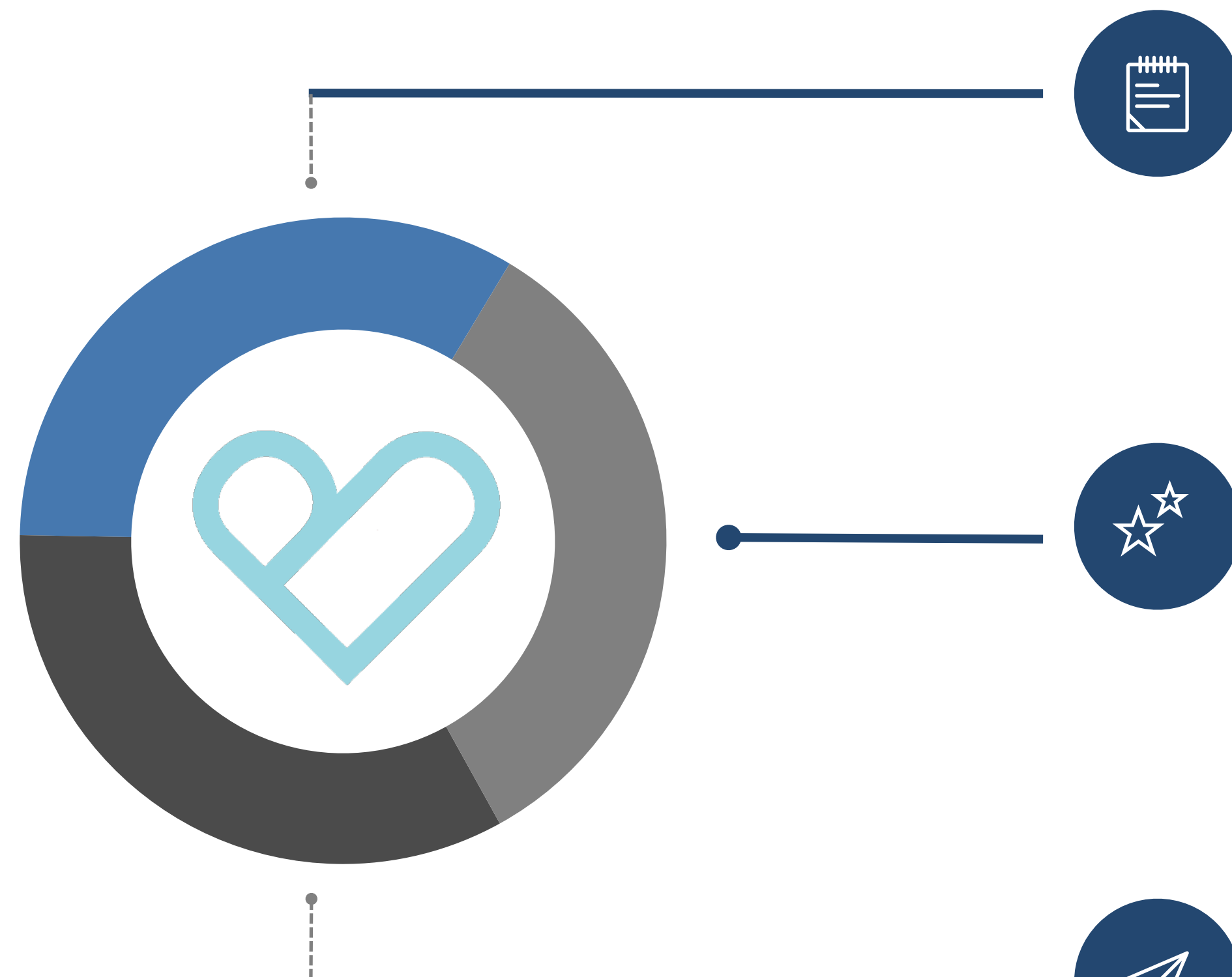
4

### Trabajar la cultura de VENTA

Estar al día del sector, innovación en otros países, testear posibilidades de venta, adaptarse a la experiencia del cliente.

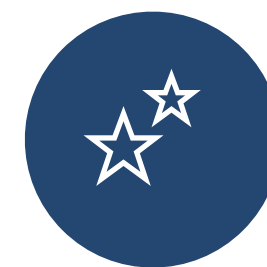


# ¿Por qué yo para impartir esta formación?



## Amplia Formación

Licenciada en Psicología, másteres universitarios y mucha formación complementaria en áreas concretas como emprendimiento, fiscalidad, márketing, etc.



## Trayectoria Profesional

Proyectos europeos en la Administración Pública como Técnica de Emprendimiento, Agente de Ocupación y Desarrollo Local, y en la consolidación y crecimiento de proyectos emprendedores, entre otros.



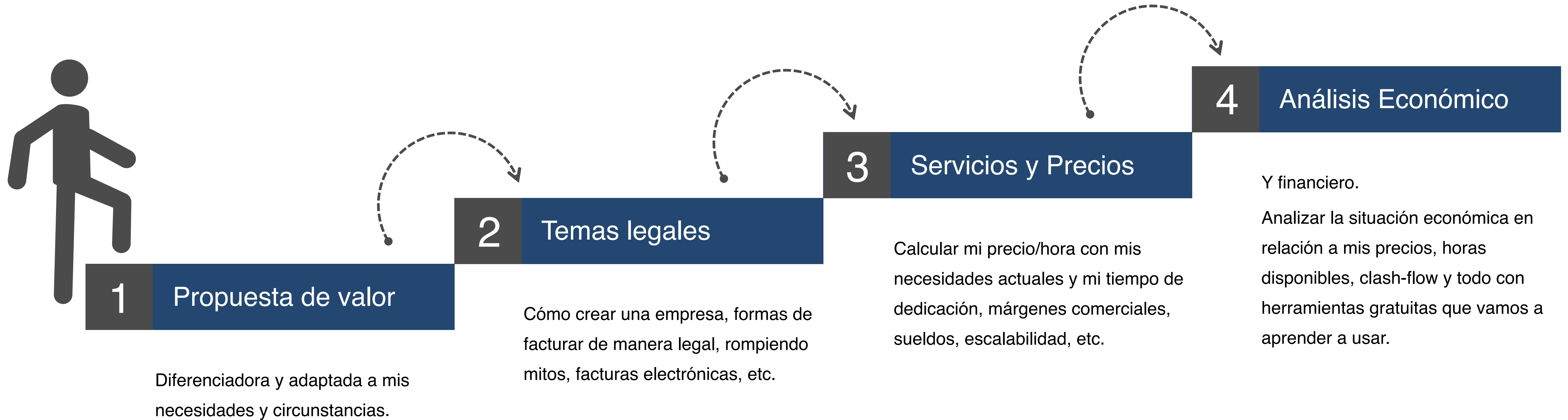
## Emprendedora muy activa

En 2015 me lanzo al Mundo Emprendedor con años de preparación y con un plan estratégico realista y viable. Tengo clientes particulares, empresas privadas y administraciones públicas, además de formar parte de varios colectivos de emprendedores y mesas de negociación local.

Soy realista. No vendo humo.



# Temas clave de esta formación



8 horas de formación eminentemente práctica desde el primer momento

con una inversión de 150€ (base imponible)



beatriz durán

# Las Tarifas del Autónomo

Gracias :)